

El precio de exportación

Iniciar

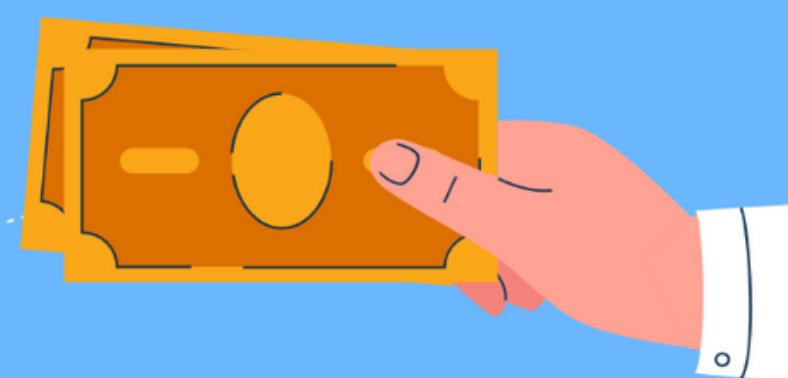


El precio como parte de la estrategia comercial

El precio de exportación es el importe al cual se venderá la mercancía en el extranjero, este debe incluir todas las tarifas, tasas, impuestos y gastos relacionados con la exportación, además de los costos de producción y el margen de beneficio del exportador.

Es importante considerar que el precio es el único elemento generador de ingreso y debe ser considerado como un medio de comunicación con el comprador que proporciona una base para considerar atractiva una oferta y está influido por la interacción de factores internos y externos de la empresa.

El exportador debe embalar las mercancías para el viaje internacional y proporcionar al importador los documentos necesarios para despachar las mercancías para la exportación en el país exportador y para el despacho de aduanas en el país importador.



Selecciona la opción correcta.



Liga de acceso

<https://ecampus.cetys.mx/cursos/preciodeexportacion/story.html>

